

naturalia

VERANO 2009

EL BOLETÍN DE FUNDACIÓN NATURA BOLIVIA



Contenido

Santa Cruz ecológica	1
Las conversaciones de Bellagio: ¿cuándo se deben “empaquetar” los servicios ambientales para incrementar los pagos?	4
El Alcalde de Pampagrande, de vuelta de Colombia, opina sobre compensación por servicios ambientales	6
Palma de sunkha: objeto de conservación del ANMI Río Grande–Valles Cruceños	7
Conociendo las diferentes caras de Natura	8

La Fundación Natura Bolivia se especializa en el desarrollo de mecanismos financieros—como la compensación por servicios ambientales—para conservar ecosistemas críticos y mejorar el bienestar de la población boliviana de forma sostenible.



Santa Cruz ecológica Trabajando juntos, hacia una realidad



Asentada en las riberas del gran Río Piraí, Santa Cruz de la Sierra parece haberle dado la espalda a un bello e importante espectáculo natural, atendiendo ahora a su rápido desarrollo industrial y urbano. Antes un lugar de descanso y contacto con la naturaleza, la ribera del Piraí ahora es un foco de contaminación, extracción de recursos y robos. Es preciso, entonces, que la Dirección de Medio Ambiente del Gobierno Municipal de Santa Cruz de la Sierra tenga miras hacia una total renovación de esta costanera.

La Fundación Natura Bolivia, siguiendo su misión de fomentar un desarrollo sustentable y mejorar la calidad de vida del pueblo cruceño, apoya a la Dirección del Medio Ambiente en sus primeros pasos hacia el desarrollo del parque ecológico urbano a ser ubicado en la región de la Costanera del Río Piraí. El Parque Metropolitano tiene como finalidad el de crear un espacio que genere un desarrollo económico sustentable, y pasar a ser un eje estructurante del área metropolitana en perfecta armonía con la naturaleza.

Fundación Natura, con el propósito de afianzar este sueño, llamó a la mesa a Bart Nollen, gerente del International Consultancy Europe BV (ICE BV), a dar un recorrido por la Costanera y empaparse de las posibilidades de este visionario proyecto.

Guiado por propuestas creativas e innovadoras hacia un desarrollo sostenible, ICE BV brinda servicios de consultoría, manejo e inversión en los campos de conservación de biodiversidad, energía renovable, suministro de agua y transacciones de carbono a sus socios alrededor del mundo.



Foto: Josefina Marin (Fundación Natura), Phil Williams (ICE BV) y Paulo Barreiro (Fundación Natura), en una visita al Biocentro Gumbre en la ciudad Santa Cruz de la Sierra



En enero del presente año el señor Phil William, representante de ICE BV, visitó a Santa Cruz para evaluar el potencial de realizar inversiones en agua, carbono y biocombustibles en el departamento. Durante su visita, el Sr. Williams tuvo el agrado de

visitar el Curichi La Madre durante el día mundial del Humedal, celebrado cada 2 de febrero. En esta oportunidad, ICE BV y Natura acompañaron a delegados de la Dirección de Medio Ambiente y a la corresponsal Carmen Pérez C.

del diario El Deber a una breve caminata informativa del sitio.

El siguiente artículo fue publicado en el diario *El Deber* el día 3 de febrero del 2009.

Curichi será un parque ecológico

Carmen Pérez C. (El Deber)



Vista del Curichi La Madre (Foto: C. Jordán)

El asedio de los loteadores, los conflictos jurídicos por la tenencia de la tierra y la lucha contra los depredadores colocan en riesgo el Curichi La Madre, que en 2007 fue declarado área protegida municipal y para este año estiman que será convertido en un parque urbano ecológico, con 498.000 metros cuadrados.

Ayer se celebró el Día Mundial de los Humedales y La Madre es considerado uno de los más grandes del mundo, razón por la cual cuatro expertos en materia ambiental comparan el humedal cruceño con los pulmones de la ciudad. Para Romel Miserendino, de la Fundación para la Conservación del Bosque Seco

Chiquitano, el curichi La Madre es de fundamental importancia para la regulación del régimen hídrico en Santa Cruz de la Sierra.

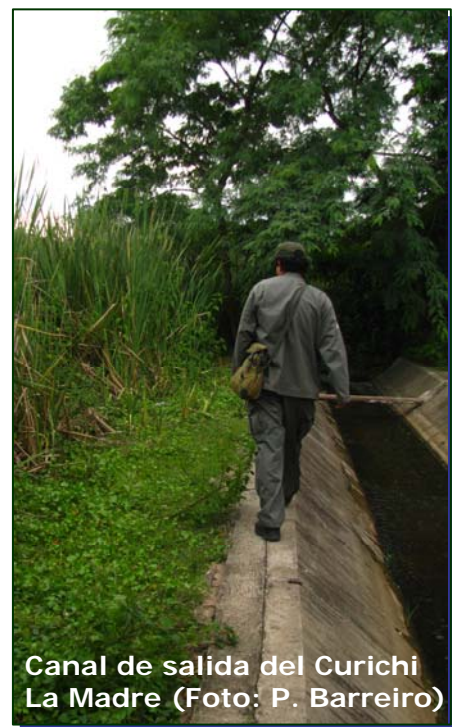
“Al producirse una deforestación o hacer una mala acción en ese humedal, se daña todo lo que en él habita y eso tiene repercusión en sus alrededores. Si llegara a secarse, automáticamente se secarán los acuíferos subterráneos que irrigan la zona”, advirtió Miserendino.

Por su parte, Luis Fernando Terceros, director del Área Nacional de Manejo Integrado San Matías (ANMI), indicó que es preciso recurrir a organismos internacionales para tener, además, respaldo técnico y

financiero para conservar este predio.

“Buscar que se consolide como un sitio Ramsar, que quiere decir un humedal internacional, le daría más respaldo para que los organismos internacionales financien proyectos y así preservarlo”, sugirió Terceros.

En su criterio, la municipalidad debe reforzar la presencia de guardaparques en el lugar, a fin de preservar el medio ambiente. “Estamos atravesando una situación difícil en cuanto a la toma de tierras; lo que se tenga que hacer allí se debe concretar cuanto antes”, puntualizó el titular de ANMI San Matías, que además es experto en temas ambientales.



Canal de salida del Curichi La Madre (Foto: P. Barreiro)

La posición del profesional coincidió con la propuesta de dos organismos que se sumaron al proyecto de la Alcaldía de convertir ese lugar en un parque urbano ecológico. Se trata de la Fundación Natura Bolivia y de ICE International Consultancy Europe. Paulo Barreiro, de Natura, y Phil Williams, de ICE, recorrieron ayer el humedal junto a técnicos de la comuna para valorar el terreno, a fin de concretar convenios con la Alcaldía cruceña. "Queremos invertir en esta área con financiamiento y con recursos humanos. Esto es un gran tesoro que debemos proteger", señaló Barreiro.

A su vez, Williams se mostró sorprendido al ver que a pocos kilómetros del centro de la ciudad se encuentre un humedal con exuberante vegetación. El representante de ICE dio a conocer su predisposición para proteger la zona de La Madre.

A su vez, el director de Medio Ambiente de la Alcaldía de Santa Cruz de la Sierra, Eric Titze, se



Guardaparques del Curichi La Madre (Foto: P. Barreiro)

mostró convencido de que el proyecto de transformar esta área en un parque urbano ecológico es un hecho para la actual gestión.

"Hemos sugerido que se enmalle la zona para evitar las agresiones al medio ambiente,

pero todavía hay conflictos en lo que respecta a la tenencia de los terrenos, aunque ese aspecto se encuentra en manos de Asesoría Jurídica", indicó.

Reconoció que hay temor de que loteadores ingresen al predio, como se intentó la semana pasada. Asimismo, dijo que en la gestión pasada evitaron que 184 volquetas echaran desperdicios y cascotes en el predio.

La Fundación Natura Bolivia, aplaude y acompaña la prometedora iniciativa de la Dirección de Medio Ambiente de la Municipalidad de Santa Cruz con la confianza de que este proyecto pasará a ser un verdadero eje de estructuración para la ciudad de Santa Cruz, concientizando al público cruceño acerca de sus recursos hídricos, la conservación de biodiversidad y el cuidado del medio ambiente. Este visionario proyecto pasará de ser un triunfo interinstitucional, a transformarse en un modelo de conservación e integración del pueblo cruceño para y con su medio ambiente.



Vista del bosque en el Curichi La Madre (Foto: C. Jordán)

Las Conversaciones de Bellagio

Nigel Asquith y Sven Wunder (eds)

La publicación *Pagos por Servicios Hídricos: las Conservaciones de Bellagio* (Asquith y Wunder, 2008) busca compartir lecciones aprendidas por implementadores de iniciativas de pagos por servicios hídricos (PSH) a nivel global. Esta es la cuarta excerpta reducida difundida en los boletines trimestrales de Natura.

¿Cuándo se deben “empaquetar” los servicios ambientales para incrementar los pagos?

Algunos esquemas de PSH han intentado “empaquetar” varios servicios para vender a un solo comprador, o juntar capas de pagos de múltiples compradores en pagos a proveedores. El término “empaquetar”—conocido en inglés como “*bundling*”—se refiere a la venta de varios bienes o servicios al mismo comprador, por ejemplo, los usuarios de agua que compran la protección de la calidad del agua y también pagan un bono por proteger la biodiversidad en la misma área. Esto ocurre en los esquemas a nivel nacional de México y Costa Rica. Más común a nivel local es el proceso conocido en inglés como “*layering*”—vender múltiples servicios a *diferentes* compradores. En este caso se requiere una interactuación entre varios usuarios del servicio (lo que aumenta los costos de transacción), enfrentar decisiones en la provisión de varios servicios (lo que aumenta los costos de administración y de monitoreo), y enfrentar posibles dilemas, tales como participantes beneficiados sin pagar el costo (free-riders) y adicionalidad entre varios compradores.

Una acción de uso de suelo en una cuenca dada, normalmente produce más de un servicio ambiental. Por ejemplo, el bosque de conservación puede proteger la existencia de carbono, resguardar la biodiversidad y asegurar el abastecimiento de agua. Por lo tanto, a menudo se pregunta si es posible vender más de un servicio desde la misma área. De hecho, en algunos casos incrementar la provisión de un servicio puede reducir el nivel de otros servicios. Por ejemplo, algunas plantaciones de rápido crecimiento sembrados para secuestrar carbono pueden tener bajos niveles de biodiversidad y disminuir el flujo de agua.

Q1 ¿Cuándo se puede intentar vender más de un servicio?

Para inducir a propietarios de tierras a adoptar el uso de la tierra deseable, se requiere un pago mínimo basado en el costo de oportunidad del uso del suelo más lucrativo. Si la venta de un solo servicio es insuficiente para

compensar a los propietarios por este costo de oportunidad, entonces vender más de un servicio podría resolver el problema.

En general, los promotores deberían empezar con el servicio más valioso y más fácil de vender, y después seguir tratando con los otros servicios hasta alcanzar un nivel de pago suficiente. Alternativamente, los promotores podrían intentar negociar con varios compradores a la vez para formar un consorcio.

Q2 ¿Cuándo es posible vender más de un servicio?

Como mínimo, diversos servicios deben estar siendo generados conjuntamente, y debería haber compradores potenciales para cada servicio. Sin embargo, quizás esto no sea suficiente. Muchos compradores potenciales tienen reglas que les impiden explícitamente comprar servicios cuando otros pagos ya han sido hechos. El Mecanismo de Desarrollo Limpio (MDL), por ejemplo, solo paga el secuestro de carbono que sea realmente



Niño de los valles

Los consumidores de agua en la ciudad de Saltillo (México) hacen pagos voluntarios para apoyar la gestión de la cuenca alta, y han expresado explícitamente su disposición adicional de pagar también por la protección de los hábitats de aves cuenca arriba.

adicional: en otras palabras, que claramente no se hubiera dado sin los pagos por carbono. De manera similar, el Fondo Global del Medio Ambiente (GEF) solo paga los costos incrementales de actividades que claramente no tendrían lugar sin el apoyo del GEF. Si otros pagos (por ejemplo, de usuarios de agua) ya son suficientes para compensar los usuarios de la tierra por los costos de oportunidad, no se puede cumplir con las normas de adicinalidad de GEF o MDL. Además de las restricciones formales, algunos compradores potenciales estratégicamente encontrarán racional intentar en la medida de lo posible, beneficiarse gratuitamente (free-ride) de los pagos de otros usuarios. Cuando también se proveen otros servicios, puede haber algunos compradores que estén dispuestos a pagar un bono, por encima del precio del servicio que principalmente les interesa. Por ejemplo, en Sudáfrica, para controlar las especies de plantas exóticas o invasivas que consumen grandes cantidades de agua, la protección de agua es altamente subsidiada a través del programa público gubernamental llamado "Trabajando para el Agua". Cabe resaltar que algunos compradores considerarán solamente los proyectos que proporcionan múltiples beneficios, pero sin estar dispuestos a pagar un bono por ellos. Por ejemplo, algunos compradores de carbono sólo consideran proyectos que también conserven la biodiversidad. En esos casos, generar múltiples servicios puede proporcionar acceso a un mercado, pero no

necesariamente resultará en un pago más alto.

Q3 ¿A quién se pueden vender múltiples servicios?

El empaquetamiento o bundling es un concepto bien definido para vendedores, se refiere a vender varios bienes al mismo comprador. Al transferir esto a la esfera de los servicios ambientales y el PSH, el bundling ocurre si por ejemplo los usuarios de agua quienes pagan por la protección de la calidad de su agua, están dispuestos también a pagar extra por la protección de la biodiversidad en la misma área. Un buen ejemplo es cuando compradores de medidas de mitigación del cambio climático pagan un bono por la biodiversidad y otros beneficios (p.ej. bienestar social) en el mismo sitio. Esquemas financiados por gobiernos a menudo tienen el mandato explícito de proteger varios servicios (p.ej. el esquema de PSA de Costa Rica, financiado por el gobierno), y por tanto, son ejemplos clásicos de programas

de PSA empaquetados (bundled) naturalmente. Sin embargo, también existen algunos esquemas de bundling a pequeña escala, financiados por usuarios. Los consumidores de agua en la ciudad de Saltillo (México) hacen pagos voluntarios para apoyar la gestión de la cuenca alta, y han expresado explícitamente su disposición adicional de pagar también por la protección de los hábitats de aves cuenca arriba. No obstante, esto parece ser más la excepción que la regla: a la mayoría de los compradores de servicios les interesa comprar un solo servicio en particular. Usualmente, el reto más realista es el layering—vender múltiples servicios a compradores diferentes—como por ejemplo en Los Negros, Bolivia. A diferencia del bundling, el layering requiere la interacción de varios usuarios del servicio (lo que incrementa los costos de transacción), enfrentar decisiones sobre pérdidas o ganancias (trade-offs) en la provisión de varios servicios (lo que aumenta los costos de administración y de monitoreo), y enfrentar posibles dilemas, tales como participantes beneficiados sin pagar el costo (free-riders) y adicinalidad entre varios compradores.



El Hon. Alcalde de Pampagrande viajó con Natura a Colombia para participar en un taller sobre servicios ambientales: aquí nos cuenta de su perspectiva sobre CSA

El 18 y 19 de febrero, el Sr. Germán Butrón, Hon. Alcalde Municipal de Pampagrande, acompañó al Director Ejecutivo (a.i.) de Natura, Huascar Azurduy, a Manizales en Colombia para participar en el "Taller Panorama Andino sobre los Servicios Ambientales Hidrológicos". El objetivo del evento fue discutir sobre el estado del arte del conocimiento, acción y política para proteger y recuperar los servicios ambientales hídricos en la zona andina.

Como resultado, se obtuvo un plan de acción concertado que se enfoque en fortalecer o crear mecanismos financieros, económicos y/o políticos para la recuperación/protección de los servicios ambientales hídricos en los Andes. El Sr. Butrón volvió de su viaje entusiasmado respecto a la iniciativa de CSA que se desarrolla en su propio municipio, y Julián Torrico lo entrevistó para saber sus opiniones sobre esa iniciativa y el taller de Colombia.



¿Qué opina sobre las iniciativas de CSA en Bolivia, más concretamente en la zona de los valles?

Es una iniciativa muy buena, positiva ya que se logra la participación de muchas personas, es abierta.

¿Qué beneficios cree que trae las iniciativas de CSA a la población?

Es de gran beneficio ya que a través de ella se logra conservar el medio ambiente, se abastece de agua a las personas y si no hay estas dos cosas todo tiende a fracasar.

¿Qué le pareció el taller realizado en Colombia sobre CSA?

Ha sido experiencia importante, interesante, ya que se pudo comparar la experiencia de Bolivia y creo que hay bastante similitud. Se empezó con el recorrido en la cuenca que están conservando. Creo que tal vez la experiencia en Bolivia está mejor ya que tenemos más aceptación de la gente. En Colombia al parecer no esta funcionando bien, el tema es más delicado.

¿Usted cree que este tipo de iniciativas puede replicarse en otras zonas, y por qué?

Por supuesto, estamos en eso y gracias al entendimiento de la gente se va a proteger, cuidar las zonas de abastecimiento de agua. La gente ha visto el problema, ha despertado, y seguirá apoyando la iniciativa. Lo importante es lograr la participación de la gente y tener en cuenta que los recursos son clave.



Se compensa la conservación con cajas de abejas y entrenamiento en Pampagrande

¿Usted cree que el convenio tripartito entre la cooperativa, su alcaldía y la Fundación Natura Bolivia para contribuir al fondo durante 10 años es positivo?

Sí, cualquier convenio abierto, participativo es positivo. En este caso se ha logrado un gran avance ya que ha sido participativo.

¿Usted cree que los aportes tendrán un impacto sobre el flujo de agua del río Los Negros, particularmente en la época seca?

Sí, tiene un impacto, ahora con las 3.013 ha que ya tenemos se ha notado un cambio.

Palma de sunkha: objeto de conservación del ANMI Río Grande-Valles Cruceños

En febrero del presente año, con el apoyo de la Dirección de Áreas Protegidas de la Prefectura de Santa Cruz, Natura llevó a cabo el último de una serie de tres talleres para socializar la información obtenida para el Plan de Manejo del Área Natural de Manejo Integrado (ANMI) Río Grande-Valles Cruceños, e identificar zonas claves para la conservación y manejo sostenible de recursos naturales.

El primer evento se realizó en la ciudad de Vallegrande en octubre, el segundo en Abapó en diciembre del 2008, y el último recientemente en la ciudad de Santa Cruz. Cada taller ha involucrado a actores claves de los municipios y comunidades del ANMI, todos ellos en su afán de apoyar la implementación del Plan de Manejo en el área. Entre las actividades realizadas hubo la definición de ocho "objetos de conservación", bajo la metodología de The Nature Conservancy. Este ejercicio facilita el enfoque de estrategias para proteger ecosistemas y/o especies a la vez importantes y



amenazadas que se ubican dentro del área. Uno de los objetos de conservación definidos en este caso fue la palma de sunkha (*Parajubaea sunkha* Moraes).

Esta palma es una especie endémica de los valles que se encuentra únicamente en el sector noreste de la provincia de Vallegrande. Su nombre deriva de la palabra quechua que significa "barba", en referencia a la apariencia que le da la fibra de la planta. Desde hace mucho tiempo, la palma de sunkha ha brindado múltiples beneficios a la gente que se establecieron en su área natural de distribución. Los frutos y el palmito se utilizan en la alimentación humana y animal, así también de la fibra y hojas se elaboran una serie de productos artesanales para comercio y autoconsumo. Este aprovechamiento directo de la especie, además del impacto provocado por el pastoreo y alteración de su hábitat natural,

está ocasionando una degradación severa en la regeneración natural de las poblaciones de la palma de sunkha, a tal extremo que está considerada como fuertemente amenazada.

La conservación y manejo sostenible de la palma de sunkha es parte de una estrategia integrada de conservación del ANMI que busca proteger los valores naturales de los Valles Cruceños a la vez de crear empleos y generar ingresos para la gente local. Natura ha hecho un acercamiento con los pobladores de El Palmar para determinar cómo se puede ayudar a optimizar la cadena productiva; desde los recolectores de la materia prima, a los artesanos y tejedores que trabajan con la fibra, hasta las personas que se dedican a la venta de los productos. Adicionalmente, la iniciativa pretende desarrollar actividades turísticas, dada las características paisajísticas del área y el interés por los palmares de sunkha.



Palma de sunkha

Conociendo las diferentes caras de Natura...

Huáscar Azurduy Ferreira

Director de Ciencias (Director Ejecutivo a.i.)

Huáscar es Licenciado en Ciencias Biológicas, graduado de la Universidad Autónoma Gabriel René Moreno de Santa Cruz de la Sierra. Ha trabajado en el Museo de Historia Natural Noel Kempff Mercado como investigador cerca de 16 años, coordinando varios proyectos en biología y conservación de vida silvestre, además ha sido coordinador de congresos como el de biología, manejo de fauna, paleontología y mastozoología. En adición a su desempeño como Director de Ciencias en Natura, actualmente es editor de las revistas científicas Kempffiana y GAB.



Oswaldo Sánchez Galarce

Contador

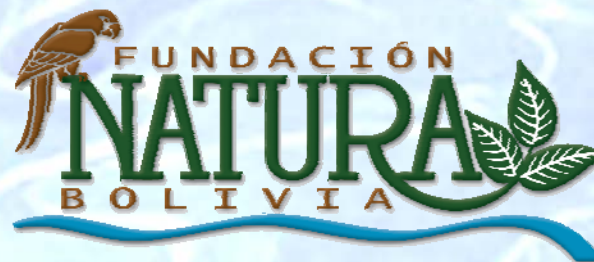
Oswaldo es Licenciado en Contaduría Pública (Auditor Financiero), graduado de la Universidad Autónoma Gabriel René Moreno de Santa Cruz de la Sierra. Se ha desempeñado como asistente contable, auditor y contador general en varias instituciones y empresas. Con más de siete años de experiencia en el sector contable, actualmente se desempeña como Contador en Natura, apoyando la administración de varios proyectos dentro de la institución.



Edición: C. Jordán



Regantes limpiando un canal



CONTACTO

Calle Moldes No. 620
 Santa Cruz, Bolivia
 Tel./fax: +591 3 3395133
 Email: naturabolivia@naturabolivia.org
 Web: www.naturabolivia.org

Natura agradece el apoyo y la confianza de nuestros auspiciadores, por hacer posible la implementación de nuestras iniciativas:

